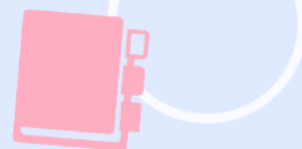


— 案件獲得講座

勉強会アーカイブ【ポイント購入】

過去に実施した勉強会のアーカイブです。



DAY 1 月収300万円を数ヶ月で達成！ゼロからできる営業手法

学べる事

学習を始める



DAY 2 35歳で未経験からWebマーケターとして独立した案件獲…

学べる事

学習を始める



— 案件獲得講座

案件獲得講座

この章では、ゼロから案件が獲得できる仕組みについて把握し、実践していきます。



DAY 1 実績ゼロからコンサル月商200万円を達成するまでの…

学べる事

- 単価をあげるための考え方
- 時間を売らずに価値を売る

学習を始める



DAY 2 なぜクライアントはあなたに報酬を払うのか？

学べる事

- クライアントが報酬を払う理由
- 単価アップを勝ち取る方法

学習を始める



DAY 3 ゼロから案件を獲得する手順

学べる事

- 案件獲得を狙う4つのステップ
- ポジション特化の重要性

学習を始める



DAY 4 誰に売るか？で単価は決まる

学べる事

- クライアント選びのポイント
- 0→1案件をオススメする理由

学習を始める



DAY 5 何を売るか？で報酬上限が決まる

学べる事

- 提供するべき3つの価値
- 価値提供の仕方

学習を始める



DAY 6 契約を長期化しLTVを上げる方法

学べる事

- 案件長期化のポイント5つ
- リピートに繋がる方法

学習を始める



DAY 7 案件獲得の方程式と7つの方法

学べる事

- 案件獲得の基本と7つの方法
- 見込み顧客との接点を作る

学習を始める



DAY 8 TwitterDMで案件獲得営業する際の注意点【発注者視点…

学べる事

- 案件に繋がらない応募文の実例
- 相手の心をつかむ応募文の型

学習を始める



DAY 9 商談時に“成果見込み”を求められた場合の回答方法

学べる事

- 成果を言い切るリスク
- 具体的な施策を明示するメリット

学習を始める

